

2024년 아세안 ICT 비즈니스 파트너십 국외 출장 결과보고서

[출장지역 : 태국, 베트남]

☐ 기 간 : 2024.11.17(일)~11.23(토), 5박 7일

2024.11.29

1. 출장 개요

□ 출장목적

- 우리 ICT 기업의 판로개척 및 해외 진출 지원을 위하여 수출전략 시장인 아세안지역 진출 기반 조성을 위한 마케팅 활동 지원
- 스마트시티, 정보보호, AI 서비스, 메타버스 등 주요 ICT 기술 · 서비스 수요가 증가하고 있는 아세안시장을 대상으로 마케팅 추진

□ 출장일정 : 11월17일(일) ~ 11월23일(토), 5박7일

□ 출 장 지 : 태국(방콕), 베트남(하노이)

□ 출장자 및 담당업무

성명	직급	출장기간	주요업무
박은영	수석	11.17(일)~11.23(토) (5박 7일)	<ul style="list-style-type: none"> ○ ICT 비즈니스 파트너십 개최 총괄 ○ 참가기업 현지 파트너십 구축 협력 지원 등
박소희	책임		<ul style="list-style-type: none"> ○ 참가기업 B2B 상담회 운영 ○ 참가기업 현지 시장조사 활동 관리 및 지원

□ 주요 업무

- (파트너십 개최 기획 및 운영) 현지 B2B 수출상담회, 현지 네트워킹 활동, 현지시장 진출기회 획득을 위한 ‘24년 아세안 ICT 비즈니스 파트너십’ 기획 및 운영
- 현지 거래선 및 협력파트너 유지 · 확대, 신규 판로 개척 · 확보 등 현지 진출 경쟁력 강화를 통해 참가기업 현지 진출가능성 및 성과 증대할 수 있도록 프로그램 기획 및 운영

- (파트너십 구축 협력 지원) 참가기업별 협력 가능한 파트너사 정보 수집, 현지 진출역량 점검 등을 통해 ‘현지진출 및 협력 네트워크 구축’을 공고히 하기 위한 협력 활동 추진
 - 현지 ICT 관련기관 및 주요 바이어 정보 제공, 시장조사 활동을 통해 우리 기업의 현지 진출 네트워크 구축을 위한 협력 활동 수행
- (B2B 상담회 총괄 지원) 국가별·참가기업별 B2B 상담회 상황점검 및 현지 시장조사 진행을 위한 총괄 지원 및 운영
 - 바이어 매칭, 상담회 진행 애로사항(바이어 노쇼 등), 상담일지 작성 점검 등 현지 B2B 상담회 운영 총괄 및 지원
- (현지기관 방문) 현지 파트너십 강화, 진출 활동 및 현지화 협력 활동을 위한 현지 관련 기관 방문 및 네트워킹 활동 수행
 - 방문국가별 주요 기관 및 기업과의 사전협의를 통해 참가기업의 서비스/기술/콘텐츠 등을 소개하고 현지 파트너 및 프로젝트 발굴
- (한-베 DX 포럼 연계) 베트남 ICT 비즈니스 파트너십은 한-베 DX포럼과 연계하여 참가기업의 발표, 피칭 등 참가 지원
- (현지 시장조사 활동 관리) 참가기업별 현지 시장수요, 진출가능성, 잠재 파트너 발굴 등을 위한 개별 방문 및 시장조사 활동 점검 및 관리

2. 출장일정

일자	시간	주요 일정	비고
11.17(일)	17:20~21:30	○ 이동 (인천→방콕)	KE651
11.18(월)	오전	○ 기업간담회	DEPA
	오후	○ 현지기관 방문 * 현지기업 네트워킹 ○ B2B상담회 준비 * 상담장 구성, 바이어 RSVP 점검 등	
11.19(화)	전일	○ 태국 파트너십 개최 - 참가기업별 1:1 상담회 개최 - 참가기업 파트너십 체결행사 개최 - 현지 바이어 네트워킹 등	
11.20(수)	이동	○ 이동(방콕→하노이)	
11.21(목)	전일	○ 베트남 파트너십 개최 - 참가기업별 1:1 상담회 개최 - 참가기업 파트너십 체결행사 개최 - 현지 바이어 네트워킹 등	
11.22(금)	오전	○ 현지기관 방문 * 현지기업 네트워킹	VIETTEL
	오후	○ 기업간담회 ○ 개별 미팅	
11.23(토)	23:00 ~04:55(+1)	○ 귀국(하노이→인천)	KE454

3. 주요 활동내용

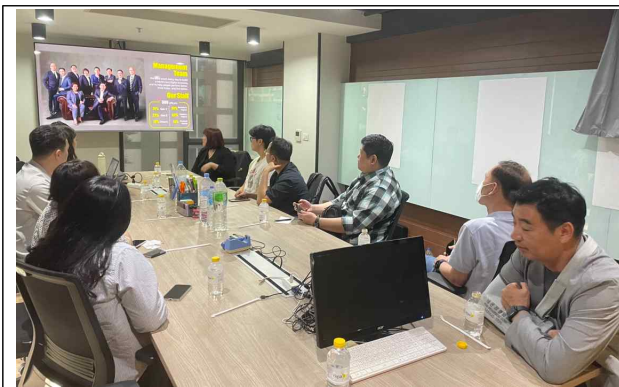
1) 태국 현지 기관 방문

- 방문일시 : 11.18(월), 14:30~16:00
- 방문기관 : DEPA(태국 디지털경제 진흥원)

DEPA 개요
<ul style="list-style-type: none"> - 태국 디지털경제 사회부 산하 기관으로 태국의 디지털 경제 발전을 촉진하고 디지털 기술 및 혁신 지원 - 디지털 혁신을 통한 태국 국가 경제 성장과 경쟁력 향상이 목표 - 디지털 경제 정책 개발, 스타트업 지원, 디지털 기술 개발과 연구, 디지털 인프라 구축, 디지털 교육과 역량 강화 등의 업무를 수행

- 참 석 자 : 참가기업 12개사 담당자, 현지 기관 담당자 등
- 주요활동
 - 우리기업 주요 제품 및 솔루션 소개 및 협력방안 모색
 - 태국 ICT 시장 및 기술 동향 정보 공유
 - 현지 진출 가능성 타진 및 레퍼런스 구축 사례 공유

< DEPA 방문 >



2) 한-태국 ICT 비즈니스 파트너십 개최

- 개최일시 : 11.19(화), 10:00~17:00
- 개최장소 : 그랜드 하얏트 에라완 방콕
- 참 석 자 : 참가기업 12개사, 현지 바이어 등 100여명
※ 사전매칭, 현장방문 바이어 및 거래선, 현지기관 등 관계자 초청
- 주요활동
 - (비즈니스 상담회) 사전매칭, 현장방문 바이어 및 관계자와의 현지 비즈니스 상담 개최
 - (비즈니스 네트워킹) 현지 거래선 유지·발굴을 위한 네트워킹 활동
 - (파트너십 체결) 공급계약, 업무 협력 등을 위한 한-태국 협력사 간 파트너십 체결식 개최

< 한-태국 ICT 비즈니스 파트너십 개최 >



○ 상담실적

- 참가기업(12개사)가 사전 및 현지 매칭을 통하여 72건의 상담을 통해 총 15,895천불의 상담금액 달성

기업	상담건수	상담액(US\$)
구니스	5	920,000
기원테크	5	1,000,000
메디팜소프트	5	1,120,000
신컴퍼니	8	2,650,000
아라소프트	8	1,800,000
아이티아이테크놀로지	4	700,000
아이포트폴리오	5	485,000
에프원시큐리티	7	1,100,000
이글루코퍼레이션	7	1,200,000
제트컨버터클라우드	7	3,950,000
컬러팝업	4	750,000
핀투비	7	220,000
합 계	72	15,895,000

○ 파트너십 체결식

- MOU 5건 체결

한국 기업	상대 기업	주요내용
제트컨버터 클라우드	S***	현지 Cloud Service Provider로 Zconverter Solution을 활용한 migration & Bass를 고려할 수 있는 협력
	O****	현지 MSP Managed Service Provider로써 Zconverter의 migration Tool을 활용한 비즈니스 협력을 고려
	C***	현지 Zconverter Solution의 총판사로서, Cloud Biz확대를 위해 Zconverter의 전반적인 솔루션을 활용한 향후 비즈니스 협력 고려
	S****	현지 SaaS 공급업체로 현재 사용중인 China Colud Platform에서 US Cloud Platform으로 마이그레이션을 고려, 향후 Zconverter Partner로써 협력도 희망함.
컬러팝업	P***	"Landmark Live!" 3 Series"와 "ColorPopUp Dinosaurs 3 Series" 제품(AR 색칠북+IP 제품 등)을 서점 유통 협약

※ 기업영업 비밀상 상대국 체결 기업명은 별도 관리함

3) 한-베트남 ICT 비즈니스 파트너십 개최

- 개최일시 : 11.21(목), 10:00~17:00
- 개최장소 : 롯데호텔 에메랄드룸
- 참 석 자 : 참가기업 12개사, 현지 바이어 등 100여명
※ 사전매칭, 현장방문 바이어 및 거래선, 현지기관 등 관계자 초청
- 주요활동
 - (비즈니스 상담회) 사전매칭, 현장방문 바이어 및 관계자와의 현지 비즈니스 상담 개최
 - (비즈니스 네트워킹) 현지 거래선 유지·발굴을 위한 네트워킹 활동
 - (파트너십 체결) 공급계약, 업무 협력 등을 위한 한-베트남 협력사 간 파트너십 체결식 개최
 - (한-베 DX 포럼) DX 발표, 피칭 등 한-베 DX 포럼 행사 연계하여 파트너십 참가기업 지원

< 한-베트남 ICT 비즈니스 파트너십 개최 >



○ 상담실적

- 참가기업(12개사)가 사전 및 현지 매칭을 통하여 75건의 상담을 통해 총 10,405천불의 상담금액 달성

기업	상담건수	상담액(US\$)
구니스	5	770,000
기원테크	7	200,000
메디팜소프트	7	1,250,000
신컴퍼니	6	1,800,000
아라소프트	6	1,100,000
아이티아이테크놀로지	8	120,000
아이포트폴리오	7	515,000
에프원시큐리티	4	400,000
이글루코퍼레이션	8	1,000,000
제트컨버터클라우드	6	1,350,000
컬러팝업	6	1,300,000
핀투비	5	600,000
합 계	75	10,405,000

○ 파트너십 체결식

- MOU 4건 체결

한국 기업	상대 기업	주요내용
제트컨버터클라우드	E****	현지 Zconverter Solution Provider로 향후 Cloud Service를 제공하기 위한 파트너십을 고려
	V**	현지 및 글로벌 IT서비스업체로, 향후 Zconverter Migration Solution을 활용한 Total Package Service를 제공할 수 있을 기회가 있음
컬러팝업	V*****	MOU 체결을 통해 베트남 시장에 새로운 AR, VR기술 적용된 제품을 도입할 예정. 유아 및 초등학생을 대상으로 APP을 통해 새로운 교육방법 제공하기로 함.
이글루코퍼레이션	C*****	사이버 보안 협력에 대한 MOU 협력체결

※ 기업영업 비밀상 상대국 체결 기업명은 별도 관리함

○ 한-베 DX 포럼 피칭 및 발표 참가

- 정부, 기관, 대기업 대상 IR 피칭 및 한-베트남 DX 현황 관련 공공분야, 디지털헬스, 클라우드 서비스 등 분야별 사례 발표

< 참가기업 개요 >

기업명	주요 내용
핀투비	투자 및 잠재 고객 유치를 위한 회사 사업 소개(IR)
제트컨버터 클라우드	How to Simplify & Accelerate VMware EXIT
메디팜 소프트	AI를 활용한 심장 및 정신질환 치료의 미래
아이포트폴리오	How Generative AI Shapes English Education
신컴퍼니	L*전자 DX 적용 제조 프로세스 개선 사례

< 한-베 DX포럼 발표 및 피칭 >



4) 베트남 현지 기업 방문

- 방문일시 : 11.22(금), 10:00~12:00
- 방문기관 : VIETTEL

VIETTEL 개요
<ul style="list-style-type: none"> - 베트남 국방부가 소유하고 운영하는 국유기업으로 베트남 최대의 통신 사업자 - 클라우드, 에듀테크, 헬스케어 등 ICT 분야 다방면 사업 수행 - 베트남 외 라오스, 캄보디아, 아이티, 모잠비크 등 개발도상국 시장에 사업 포커스

- 참 석 자 : 참가기업 12개사 담당자, 현지기관 담당자 등
- 주요활동
 - 베트남 ICT 동향 및 시장 상황 정보 공유
 - 현지 진출 가능성 타진 및 베트남 레퍼런스 구축 사례 공유

< VIETTEL 방문 >



6) 현지 기업간담회 개최

(1) 태국 파트너십 참가기업 현지 간담회

- 개최일시 : 11.18(월), 12:00~14:00
- 개최장소 : 현지 식당
- 참 석 자 : 참가기업 담당자, NIPA, 대행사 담당 등
- 주요활동 : 태국 파트너십 운영 방안 안내, 기업별 바이어 매칭 현황
정보 제공, 기업 의견 수렴 등

(2) 베트남 파트너십 참가기업 현지 간담회

- 개최일시 : 11.22(금), 12:00~14:00
- 개최장소 : 현지 식당
- 참 석 자 : 참가기업 담당자, NIPA, 대행사 담당 등
- 주요활동 : 베트남 파트너십 운영 결과 공유, 베트남 기관방문 후
속 조치 방안, 기업 의견 수렴 등

[붙임 1] 참가기업 명단

순번	기업명	참여품목
1	메디팜 소프트	의료기기
2	아이티아이테크놀로지	헬스케어
3	아이포트폴리오	에듀테크
4	제트컨버터클라우드	SW
5	구니스	에듀테크
6	기원테크	이메일 보안
7	핀투비	핀테크
8	컬러팝업	AR북
9	이글루코퍼레이션	보안
10	신컴퍼니	디지털트윈
11	아라소프트	SW
12	에프원시큐리티	AI